

T. HARV EKER

*Dacă motivația ta de a obține bani sau succes provine dintr-un sentiment nepotrivit (teamă, furie etc.), atunci banii câștigați nu-ți vor aduce fericirea.*

---

# napoleon hill

## secretul bogățiilor

---



# Cuprins

<i>Cuvânt înainte</i> .....	7
Capitolul 1. Cele Douăsprezece Bogății ale vieții .....	11
Capitolul 2. Cei Opt Prinți .....	25
Capitolul 3. Definirea scopului .....	34
Capitolul 4. Obiceiul de a face un efort în plus .....	65
Capitolul 5. Dragostea, adevăratul eliberator al omenirii .....	76
Capitolul 6. Mintea Călăuzitoare .....	102
Capitolul 7. Analiza principiului Minții Călăuzitoare .....	109
Capitolul 8. Practicarea Credinței .....	135
Capitolul 9. Legea Forței Cosmice a Obişnuinței .....	170
Capitolul 10. Autodisciplina .....	210

## Cuvânt înainte

„Las moștenire poporului american cea mai mare parte a imensei mele averi, ce constă în filozofia realizării individuale, prin care mi-am acumulat toate bogățiile...”

Așa își începea testamentul Andrew Carnegie. Aceasta era ultima lui dorință. Aici ea alcătuieste preambulul unei povestiri care-ar putea provoca în viața cititorilor săi cea mai importantă cotitură.

Povestea începe într-o toamnă târzie a anului 1908, când Andrew Carnegie m-a sunat și m-a felicitat cu mult respect pentru judecata și integritatea de care dădusem dovadă și mi-a încredințat ceea ce el considera „o mare parte” a imensei sale averi, înțelegerea fiind aceea ca moștenirea sa să fie prezentată poporului american.

Scrierea povestirii are drept scop să *vă facă cunoscut dreptul de a vă bucura de această uriașă avere* și să vă informeze cu privire la condițiile în care vă puteți împărtăși din plin din ea.

Condițiile nu sunt nicidecum deosebite sau exclusiviste. Se află la îndemâna oricărui adult cu o inteligență medie. Nu este vorba despre nici un fel de „șmecherii”

sau de false speranțe, nici în legătură cu condițiile, nici legat de promisiune.

Așadar, pentru a vă putea da seama dacă promisiunea vă oferă ceva de care aveți nevoie sau vă doriți, vă voi spune clar în ce constă:

Este o descriere clară a formulei prin care puteți să beneficiați pe deplin de Secretul Bogățiilor — care-ar trebui să deschidă porțile soluțiilor la toate problemele dumneavoastră, care vă va ajuta să vă transformați vechile eșecuri în valori neprețuite și vă va conduce spre obținerea celor Douăsprezece Mari Bogății, printre care se numără și siguranța economică.

Este un inventar al bogățiilor pe care Andrew Carnegie le-a lăsat pentru a fi împărțite aceluia pregătiți să le primească, însoțit de instrucțiuni detaliate cu ajutorul cărora le puteți obține și folosi.

Este o descriere a mijloacelor prin care puteți beneficia pe deplin de educația, de experiența și de competențele tehnice ale aceluia de a căror cooperare s-ar putea să aveți nevoie pentru a vă atinge scopurile majore în viață; vă veți asigura astfel mijloacele practice prin care să puteți compensa dezavantajele unei educații necorespunzătoare, să vă atingeți cele mai înalte obiective și să obțineți un succes la fel de mare ca al aceluia care au fost binecuvântați cu o bună educație școlară.

Vă oferă privilegiul utilizării filozofiei succesului, constituite în baza experiențelor de viață, prin încercare și eroare, a sute de oameni străluciți.

Este un plan definit, în baza căruia orice angajat poate să avanseze în carieră și să obțină un venit superior, *cu cooperarea deplină și consimțământul patronului*.

Este un plan definit, prin care toți cei care muncesc la un moment dat pentru alții pot să intre într-o afacere sau profesiune pe cont propriu, cu șanse de succes peste medie.

Este un plan definit, prin care orice om de afaceri își poate transforma clienții în parteneri fideli, iar prin cooperarea lor cordială își poate găsi noi clienți, care-i vor deveni fideli în același mod.

Este un plan definit, prin care agenții de vânzări ce vând produse sau servicii cum ar fi asigurările de viață pot să-și transforme cumpărătorii în lucrători binevoitori, care-i vor ajuta să găsească noi clienți.

Este un plan definit, prin care orice întreprinzător poate să-și găsească prieteni printre angajați, iar acest fapt poate să-i permită să-și facă afacerea mai profitabilă, atât pentru sine, cât și pentru angajații săi.

Aveți aici o declarație clară a promisiunilor noastre; condiția principală pentru a putea beneficia de acestea este să citiți cartea *de două ori*, rînd cu rînd, și să vă *gândiți bine la ceea ce citiți!*

Este bine de reținut încă de la început faptul că, atunci când vorbim despre „bogății”, avem în vedere *toate bogățiile* — nu doar pe acelea reprezentate de conturile bancare și de lucrurile materiale.

Ne gândim la bogății precum libertatea, de care ne bucurăm mai mult decât oricare altă națiune. Ne gândim la bogățiile reprezentate de relațiile interumane, prin care orice cetățean american poate să-și exercite pe deplin privilegiul inițiativei private, în orice direcție ar alege. Astfel, atunci când vorbim despre „bogății”, ne referim la o viață prosperă, aflată la îndemâna oricărui om din Statele Unite și care poate fi obținută cu un efort rezonabil.

De asemenea, vă rog să rețineți că nu vă vom oferi nici o sugestie privind natura bogățiilor la care ar trebui să năzușiți sau suma pe care să vă propuneți s-o obțineți.

Din fericire, a trăi în America înseamnă să ai acces la toate formele de bogăție, suficiente din punctul de vedere al calității și al cantității pentru a-ți satisface orice

dorință rezonabilă ai avea. Sperăm sincer că fiecare cititor va năzui la partea sa, nu doar dintre lucrurile care pot fi cumpărate cu bani, *ci și dintre acelea ce nu pot fi cumpărate cu bani!*

Nu ne vom asuma răspunderea de a vă spune cum să vă trăiți viața, însă știm, din observațiile făcute atât asupra americanilor bogați, cât și a celor săraci, că bogățiile materiale nu sunt o garanție a fericirii.

Nu am găsit încă o persoană cu adevărat fericită care, prin munca sa, să nu le aducă beneficii și altora. Și știm mulți oameni bogați în lucruri materiale care nu și-au aflat fericirea.

Prin aceste observații nu vrem să facem morală, ci să-i stimulăm pe aceia care, din cauza bogățiilor materiale existente în America din abundență, consideră firească posedarea lor și au pierdut din vedere lucrurile neprețuite ale vieții, ce pot fi dobândite doar odată cu bogățiile intangibile pe care le-am menționat.