

DORINȚA

Punctul de pornire al oricărei realizări

Primul pas care conduce către Îmbogățire

Când Edwin C. Barnes a coborât din trenul marfar în Orange, New Jersey, acum mai bine de 30 de ani, înfățișarea lui semăna cu aceea a unui vagabond, dar *mintea* lui era aceea a unui rege!

În timp ce se îndrepta către biroul lui Thomas A. Edison, mintea lui lucra fără încetare. El se vizualiza *stând în prezența lui Edison*. Se auzea cerându-i domnului Edison șansa de a-și îndeplini DORINȚA ARZĂTOARE, OBSESIA CARE ÎL CONSUMA ÎNTREAGA VIAȚĂ – aceea de a deveni partenerul de afaceri al marelui inventator.

Dorința lui Barnes nu era o simplă speranță, și în niciun caz un mof! Era o DORINȚĂ adevărată, arzătoare, care depășea în intensitate orice alt gând al său. Mai mult, era o dorință FOARTE CLAR DEFINITĂ.

Această dorință nu s-a născut în momentul în care el l-a cunoscut pe Edison, ci a fost dorința dominantă a lui Barnes o perioadă foarte lungă de timp. Probabil că la început, atunci când această dorință i-a apărut pentru prima dată în minte, ea i s-a părut un simplu mof, dar atunci când s-a prezentat în fața lui Edison, dorința lui nu mai era de mult un capriciu.

Câțiva ani mai târziu, el s-a prezentat din nou în biroul lui Edison, exact acolo unde l-a cunoscut pentru prima dată pe inventator. De data aceasta, DORINȚA lui devenise realitate. Barnes era asociatul în afaceri al lui Edison. VISUL SĂU SUPREM căpătase viață. La ora actuală, cei care îl cunosc pe Barnes îl invidiază, considerând că a avut „mult noroc” în viață. Acești oameni l-au cunoscut în perioada lui de glorie, dar nu și-au dat nicio clipă osteneala să investigheze cauza succesului său.

Barnes a reușit pentru că și-a stabilit un țel foarte clar, focalizându-și apoi întreaga energie, întreaga putere a voinței și toate eforturile sale asupra lui. El nu a devenit partenerul de afaceri al lui Edison din prima clipă în care l-a cunoscut pe acesta. Dimpotrivă, s-a mulțumit cu o slujbă foarte prost plătită, fericit că în acest fel se putea apropia măcar cu un pas mic de îndeplinirea țelului său.

Au trecut astfel cinci ani, înainte ca șansa să-i apară în cale lui Barnes. În timpul acestor ani el nu a avut parte nici măcar de o singură rază de speranță, nici măcar de o singură promisiune că își va putea îndeplini vreodată DORINȚA ARZĂTOARE. Toți ceilalți (mai puțin el însuși) îl considerau doar un alt angajat al domnului Edison. În mintea lui, EL A FOST PARTENERUL DE AFACERI AL LUI EDISON ÎN TOATĂ ACEASTĂ PERIOADĂ, încă din prima zi în care s-a prezentat în fața inventatorului. Această exemplu ilustrează dramatic cât de mare poate fi puterea DORINȚEI CLAR DEFINITE. În cele din urmă, Barnes și-a îndeplinit țelul, pentru că și-a dorit să devină asociatul domnului Edison mai presus de orice. Mai mult decât atât, el și-a creat un plan prin care să-și atingă acest țel. Și încă ceva: EL A ARS TOATE PUNȚILE DE LEGĂTURĂ CU TRECUTUL. Nu l-a mai interesat nimic altceva decât îndeplinirea DORINȚEI sale, care a devenit între timp obsesia dominantă a vieții lui, până când s-a transformat în sfârșit în realitate.

Pe când se îndrepta către Orange, el nu și-a spus nicio clipă: „Voi încerca să îl conving pe Edison să îmi dea o slujbă oarecare.” Dimpotrivă, el și-a spus în permanență: „De îndată ce îl voi vedea pe Edison, îl voi informa de intenția mea de a deveni partenerul său de afaceri.” El nu și-a spus nicio clipă: „Voi lucra acolo timp de câteva luni și dacă nu voi primi nicio încurajare din partea domnului Edison, îmi voi da demisia și îmi voi căuta altceva de lucru.” Dimpotrivă, și-a spus că: „Pentru început, voi face orice îmi va spune să fac domnul Edison, dar înainte ca el să-și dea seama ce se întâmplă, voi deveni partenerul său.” El nu și-a spus nicio clipă: „Îmi voi întinde antenele pentru a sesiza orice altă oportunitate care mi se va ivi în cale, în cazul în care nu-mi va ieși pasiența cu domnul Edison.” Dimpotrivă, și-a spus că: „Există UN SINGUR lucru în această lume pe care sunt ferm hotărât să îl realizez, și anume să intru în afaceri ca partener cu domnul Edison. Voi arde toate celelalte punți de legătură cu trecutul meu și voi pune ca miză ÎNTREGUL MEU VIITOR pe pariul că voi obține ceea ce mi-am propus.” *Practic, el nu și-a lăsat nicio porțiță de retragere. Ori*

câștiga, ori murea!

Acesta este marele secret al poveștii de succes a lui Barnes!

Cu mult timp în urmă, un mare războinic s-a confruntat cu o situație în care trebuia să ia o decizie radicală pentru a-și asigura victoria pe câmpul de luptă. Urma să își trimită armata împotriva unui dușman puternic, ai cărui soldați îi depășeau numeric cu mult pe ai săi. Războinicul și-a imbarcat soldații pe vase, a navigat împreună cu ei până în țara dușmanului, i-a debarcat împreună cu echipamentele lor militare, după care a dat ordin ca vasele care i-au transportat să fie arse. Adresându-se oamenilor săi înaintea primei bătălii, el le-a spus: „După cum vedeți, vasele cu care am venit au ars. Asta înseamnă că nu vom mai putea părăsi acest pământ decât dacă vom învinge! Nu mai avem nicio altă șansă, decât să învingem sau să murim!” Și au învins!

Orice om care dorește să obțină victoria într-un demers oarecare trebuie să fie dispus să își ardă vasele care l-au adus la țărnam, blocându-și astfel orice cale de întoarcere. Numai în acest fel poate fi el sigur că își va menține starea de spirit cunoscută sub numele de DORINȚĂ ARZĂTOARE DE A CÂȘTIGA, absolut necesară pentru obținerea succesului. În dimineața de după marele incendiu din Chicago, un grup de comercianți s-au adunat pe State Street și au contemplat rămășițele fumegânde ale fostelor lor magazine. Ei s-au consultat între ei pentru a stabili dacă merită să ia decizia de a-și reconstrui magazinele sau dacă ar fi de preferat să părăsească orașul Chicago și să își reînceapă afacerea într-un alt colț de țară, mai promițător. Cu excepția unuia singur, toți s-au decis să părăsească orașul Chicago. Comerciantul care s-a decis să rămână și să o ia de la zero le-a arătat colegilor lui ruinele magazinului său și le-a spus: „Domnilor, voi construi în acest loc cel mai mare magazin din lume, indiferent de câte ori va mai arde sau va mai fi distrus.”

Această întâmplare s-a petrecut acum mai bine de 50 de ani. Magazinul a fost într-adevăr construit. El există și astăzi, tronând ca un monument maestos închinat acelei puteri a minții numite DORINȚĂ ARZĂTOARE. Lui Marshal Field i-ar fi fost ușor să facă la fel cum au procedat colegii săi. La prima încercare mai mare, aceștia și-au făcut bagajele și au plecat în alte părți ale țării, acolo unde lucrurile păreau să meargă mai bine.

Reține diferența dintre Marshal Filed și ceilalți comercianți, întrucât este vorba de aceeași diferență care îl deosebește pe Edwin C. Barnes de mii de alți tineri care au lucrat pentru Edison. Practic, este vorba de aceeași diferență care îi deosebește pe toți cei care reușesc în viață de cei care nu reușesc.

Orice om care ajunge la vârsta înțelegerii își dorește să aibă bani. Simpla dorință nu atrage însă neapărat după sine primirea acestor bani. Nu au acces la bogăție decât acei oameni care își doresc cu ardoare să se îmbogățească, cultivându-și o stare de spirit vecină cu obsesia, după care își fac planuri concrete și stabilesc modalități prin care să obțină această bogăție, pe care le urmăresc apoi cu o perseverență ce nu admite eșecul.

Metoda prin care DORINȚA de a fi bogat poate fi transmutată în echivalentul ei financiar include șase pași practici și clar definiți:

Primul pas: fixează-ți în minte suma *exactă* de bani pe care ți-o dorești. Nu este suficient să îți spui: „Îmi doresc cât mai mulți bani”. Precizează cât mai exact suma dorită. (Există un motiv psihologic care explică necesitatea acestei precizii, pe care îl voi descrie într-un capitol ulterior).

Al doilea pas: stabilește exact ce intenționezi să oferi pentru banii pe care dorești să îi câștigi. (Nimeni nu poate primi ceva dacă nu oferă ceva în schimb).

Al treilea pas: Stabilește o dată precisă până la care intenționezi să posezi banii respectivi.

Al patrulea pas: creează-ți un plan concret de punere în aplicare a dorinței tale și începe chiar acum, indiferent dacă te simți pregătit sau nu, să îl pui în aplicare.

Al cincilea pas: notează în scris, clar și concis, suma de bani pe care intenționezi să o câștigi, termenul limită pentru dobândirea lor și ceea ce ești dispus să oferi în schimbul lor, apoi descrie cât mai clar planul prin care intenționezi să dobândești acești bani.

Al șaselea pas: citește cu voce tare ce ai scris la pasul anterior, de două ori pe zi, o dată dimineața, la trezirea din somn, și a doua oară seara, înainte de culcare. **ÎN TIMP CE CITEȘTI, VIZUALIZEAZĂ-TE CA AVÂND DEJA ACEȘTI**

BANI. PUNE PASIUNE, SIMȚIRE ȘI CREDINȚĂ ÎN ACEST PROCES DE VIZUALIZARE.

Este foarte important să urmezi instrucțiunile descrise în acești șase pași, dar cele mai importante dintre toate sunt instrucțiunile de la pasul șase. Mulți se vor plânge că le este imposibil „să se vizualizeze ca având deja banii pe care și-i doresc”. Aici intervine magia DORINȚEI ARZĂTOARE. Dacă ÎȚI DOREȘTI cu adevărat acești bani, până la obsesie, nu vei avea nicio dificultate în a te convinge singur că ești pe punctul de a-i obține. Scopul acestei metode este de a te AUTOCONVINGE că îți dorești acești bani și de a deveni extrem de ferm hotărât să îi obții.

Numai oamenii care își cultivă „conștiința banilor” ajung să acumuleze o mare bogăție. „Conștiința banilor” înseamnă să îți saturezi până într-atât mintea cu DORINȚA de a avea bani încât să te vezi deja în posesia lor, chiar înainte de a-i obține.

Pentru un neinițiat care nu a fost educat în spiritul principiilor după care operează mintea umană, aceste instrucțiuni pot părea nepractice. Celor care au ezități în privința autenticității celor șase pași doresc să le spun că aceștia mi-au fost descriși chiar de Andrew Carnegie, care a început ca simplu muncitor într-o oțelărie, dar care a reușit, prin aplicarea acestor principii, să acumuleze o avere de peste o sută de milioane de dolari.

Doresc de asemenea să te informez că cei șase pași enunțați mai sus au fost analizați cu atenție de regretatul Thomas A. Edison, care le-a recunoscut întru totul importanța, afirmând că sunt absolut esențiali nu doar pentru acumularea de bani, ci și pentru *îndeplinirea oricărui alt țel fundamental*.

După cum poți vedea, acești pași nu presupun nicio „muncă grea”, niciun sacrificiu personal, și nici măcar să fii naiv sau credul. Aplicarea lor nu necesită cine știe ce educație. Singurul lucru necesar pentru aplicarea cu succes a celor șase pași constă într-o imaginație suficient de vie pentru a putea înțelege că acumularea de bani nu poate fi lăsată la voia întâmplării sau a norocului orb. Orice om care dorește să pășească pe calea realizării trebuie să înțeleagă mai întâi că toți cei care au acumulat mari averi au început prin a visa, prin a spera, prin A-ȘI DORI și prin A-ȘI FACE PLANURI înainte de a obține vreun ban. De aceea, doresc să te fac să înțelegi cât mai limpede, aici și acum, că nu vei reuși niciodată să obții o mare avere DACĂ NU îți vei cultiva DORINȚA ARZĂTOARE de a avea foarte mulți bani și dacă nu VEI CREDE CU TOATĂ CONVINGEREA că ești pe punctul de a câștiga deja acești bani.

Este bine să știi că toți marii lideri ai umanității, de la începuturile ei și până în prezent, au fost niște mari visători. Creștinismul este poate cea mai mare putere la nivel mondial, iar acest lucru se datorează faptului că fondatorul lui a visat cu ochii deschiși, dar extrem de intens, realități mentale și spirituale care nu existau la vremea lui, dar care aveau să prindă viață peste secole.

Dacă nu îți poți imagina o mare bogăție deja aflată în posesia ta, contul tău bancar nu va avea niciodată foarte mulți bani în el.

Niciodată, în întreaga istorie a Americii, nu a existat o oportunitate atât de mare pentru visătorii pragmatici ca în zilele noastre. Cei șase ani de colaps economic i-au adus mai mult sau mai puțin pe oameni la același nivel. O nouă cursă este pe punctul de a începe. Miza o reprezintă marile averi care vor fi acumulate în următorii zece ani. Regulile cursei s-au schimbat, întrucât astăzi trăim într-o LUME DIFERITĂ, care favorizează incontestabil masele largi, pe cei care nu au avut până acum cine știe ce șanse de a câștiga în condițiile care existau până la Marea Recesiune, când teama a paralizat orice creștere și orice dezvoltare. Toți cei aflați în această cursă pentru bogăție ar trebui să știe că această lume schimbată în care trăim la ora actuală necesită idei noi, metode noi de a le transpune în practică, lideri noi, invenții noi, metode noi de predare și de marketing, cărți noi, o nouă literatură, emisiuni noi de radio și filme noi. Dincolo de această cerere uriașă pentru noutăți, există o calitate pe care orice om care dorește să învingă trebuie să o aibă, și anume UN SCOP CLAR DEFINIT, cunoașterea a ceea ce îți dorești și DORINȚA arzătoare de a poseda acest lucru.

Marea Recesiune a marcat moartea unei epoci și nașterea alteia. Această lume schimbată necesită noi visători pragmatici care să își pună visele în aplicare. Astfel de visători au existat dintotdeauna și ei vor rămâne de-a pururi marii deschizători de drumuri ai civilizației umane.

Cine dorește să acumuleze avere trebuie să știe că marii lideri ai umanității au fost întotdeauna acei oameni care au știut să stăpânească și controleze eficient forțele invizibile ale oportunităților nenăscute, și care au convertit aceste forțe (impulsuri sau gânduri), transformându-le în zgârie-nori, orașe, uzine, avioane, automobile și toate celelalte utilități care ne fac viața atât de plăcută. Visătorii de astăzi au nevoie în plus de toleranță, nu doar de o minte

deschisă. Cei care se tem de ideile noi sunt din start sortiți eșecului. În întreaga istorie a umanității nu a existat niciodată o epocă mai favorabilă pionieratului decât în prezent. Chiar dacă nu mai există un Vest Sălbatic care să fie cucerit, există astăzi o lume de afaceri, financiară și industrială vastă, care trebuie remodelată după alte linii directoare, mai bune.

Dacă îți propui să obții o parte consistentă din marele tort, nu lăsa nicio influență din exterior să îți zdruncine visul. Ca să îți poți tăia o porție cât mai mare din tort în această lume schimbată, trebuie să cultivi spiritul marilor pionieri din trecut, ale căror vise au dat civilizației tot ce are aceasta mai valoros. Acest spirit a fost dintotdeauna energia vitală a țării noastre – șansa noastră, a tuturor, de a ne dezvolta și de a ne valorifica talentele.

Columb însuși a visat la o lume necunoscută, pariindu-și viața pe existența acesteia, și a descoperit-o! Copernic, marele astronom, a visat la un univers complex, extrem de diferit de cel despre care vorbea religia în epoca sa, și l-a descoperit! Nimeni nu a mai spus despre el că este un visător „nepractic” după ce și-a anunțat triumfal descoperirea. Dimpotrivă, întreaga lume îi recunoaște astăzi valoarea, fapt care dovedește o dată în plus că „SUCCESUL NU NECESITĂ SCUZE, LA FEL CUM EȘECUL NU JUSTIFICĂ NICIO MOTIVAȚIE”.

Dacă ceea ce îți dorești ți se pare just și crezi cu toată convingerea în visul tău, mergi înainte și pune-l în aplicare! Lasă-i pe „ceialți” să te bârfească pe la spate ori de câte ori te confrunți cu o înfrângere temporară, căci „ei” nu știu că ORICE EȘEC REPREZINTĂ SĂMÂNȚA UNUI SUCCES ECHIVALENT. Henry Ford, un om sărac și lipsit de educație, a visat să construiască o trăsură fără cai. El a trecut la realizarea visului său folosindu-se de uneltele pe care le avea, fără să mai aștepte ca șansa să îl favorizeze. Imperiul pe care și l-a construit în acest fel uimește și astăzi întreaga lume, reprezentând cea mai bună dovadă a mării puteri a DORINȚEI ARZĂTOARE care nu se teme să își pună în aplicare visul.

Thomas Edison a visat să construiască o lampă care să meargă cu electricitate. El a încercat tot ce i-a stat în puteri pentru a-și vedea visul împlinit și după mai bine de 10.000 de eșecuri, a reușit să îl transpună în realitate. Visătorii pragmatici NU RENUNȚĂ NICIODATĂ! Whelan a visat la un lanț de tutungerii. El și-a transpus visul în practică fără să ezite, iar la ora actuală United Cigar Stores ocupă cele mai bune locații comerciale din țară. Lincoln a visat să îi elibereze pe sclavii negri și și-a pus visul în practică, chiar dacă nu a mai apucat să vadă cu ochii săi unirea Sudului și a Nordului Statelor Unite și împlinirea viziunii sale.

Frații Wright au visat să construiască o mașinărie care să zboare. Miile de avioane care zboară la ora actuală sunt cea mai bună dovadă că visul lor a fost unul realist. Marconi a visat să construiască un sistem care să poată controla forța intangibilă a eterului. Undele radio care umplu astăzi atmosfera sunt cea mai bună dovadă că visul lui nu a fost în zadar. Mai mult, el a unit cocioabele cu cele mai luxoase reședințe, făcându-i pe oamenii din toată lumea vecini. I-a oferit președintelui Statelor Unite un mediu prin care să se poată adresa întregii națiuni, iar acesteia posibilitatea de a-l asculta în același timp, fără niciun preaviz. Mi se pare interesant să îți spun că, atunci când Marconi a anunțat că a descoperit un principiu care permite transmiterea mesajelor prin aer, fără niciun cablu și fără niciun mijloc direct de comunicare, „prietenii” lui l-au internat cu forța într-un spital psihiatric. Din fericire, visătorii din ziua de astăzi nu mai riscă astfel de tratamente.

Între timp, lumea s-a obișnuit cu noile descoperiri. De fapt, oamenii s-au obișnuit chiar cu ideea de a-i răsplăti pe visătorii care le dăruiesc idei noi și valoroase. Așa au apărut zicalele:

„Chiar și cea mai mare realizare a fost mai întâi de toate un vis.”

Sau: „Stejarul dormitează în ghindă. Pasărea așteaptă în ou, iar din viziunea supremă a sufletului se poate naște un înger. VISELE SUNT SEMINȚELE DIN CARE SE NAȘTE REALITATEA.”

De aceea, treziți-vă, ridicați-vă și afirmați-vă, visători ai acestei lumi, căci steaua noastră se află în plină ascensiune. Marea Recesiune a adus cu sine oportunitatea pe care ați așteptat-o atâta vreme. Ea i-a învățat pe oameni să fie umili, toleranți și să își deschidă mintea.

La ora actuală, în lume abundă OPORTUNITĂȚI pe care visătorii de altădată nu le-au avut. Punctul de pornire care îi permite oricărui visător să decoleze este DORINȚA ARZĂTOARE DE A FI ȘI DE A FACE CEEA CE ÎȘI DOREȘTE. Visele nu se nasc niciodată din indiferență, lene sau lipsă de ambiție.

Lumea modernă nu îi mai ia peste picior pe visători și nu îi mai numește nepractici. Dacă încă mai ai îndoieli, fă o

călătorie în Tennessee și privește ce a făcut un președinte visător în domeniul controlului și utilizării puterii apei. Cu numai câțiva ani în urmă, un astfel de vis ar fi părut o nebunie.

Știu că în timpul Marii Recesiuni ai fost dezamăgit. Știu că te-ai simțit învins și că te-a durut inima. Fă-ți însă din nou curaj, căci toate aceste experiențe nu au făcut decât să îți oțelească mai tare spiritul și mai devreme sau mai târziu se vor dovedi active de o valoare incomparabilă. Nu uita că majoritatea celor care au reușit în viață au pornit de pe picior greșit și au depășit obstacole care li se păreau de netrecut înainte de a ajunge la „linia de sosire”. De regulă, punctul de cotitură care le-a schimbat destinul s-a produs în timpul unei crize, care le-a permis să își cunoască „sinele real”.

John Bunyan a scris *Progresul pelerinului*, unul din cele mai bune romane din literatura limbii engleze, după ce a fost trimis la închisoare și pedepsit cu asprime pentru convingerile sale religioase.

O. Henry și-a descoperit geniul care dormita într-o stare latentă în creierul său după ce s-a confruntat cu mari greutăți, fiind la rândul lui închis într-o celulă dintr-o închisoare din Columbus, Ohio. Această experiență aparent nefericită L-A FORȚAT să își cunoască „celălalt sine” și să își descopere imaginația, care l-a ajutat apoi să devină un mare autor. Și astfel, lumea a uitat de criminalul și rebelul de altădată. Căile vieții sunt adeseori stranii, dar încă și mai stranii sunt cele ale Inteligenței Infinite care îi forțează adeseori pe oameni să treacă prin tot felul de încercări dure înainte de a-și descoperi propriul geniu și propria capacitate de a da naștere unor idei utile cu ajutorul imaginației.

Edison, cel mai mare inventator și om de știință al lumii, nu a fost la început decât un biet operator de telegraf. El a experimentat nenumărate eșecuri înainte de a-și descoperi geniul adormit în străfundurile creierului său. Charles Dickens și-a început cariera lipind etichete pe borcane. Prima sa iubire s-a sfârșit printr-o tragedie care i-a sfâșiat sufletul. În urma procesului de transformare care a urmat s-a născut unul dintre cei mai mari autori ai acestei lumi. Tragedia prin care a trecut i-a permis să scrie *David Copperfield*, iar apoi o succesiune de alte opere care au îmbogățit această lume, încântându-i pe toți amatorii de literatură. Alți bărbați care trăiesc eșecul în dragoste se apucă de băut, iar femeile decad, pentru că acești oameni nu învață arta de a-și transmuta emoțiile cele mai intense în vise constructive.

La scurt timp după naștere, Helen Keller a devenit simultan surdă, mută și oarbă. În pofida acestei nenorociri, ea și-a înscris numele cu litere de aur în panteonul marilor eroi ai umanității. Întreaga ei viață a fost un exemplu care atestă că *nimeni nu este cu adevărat învins dacă nu acceptă înfrângerea ca pe o realitate personală*.

Robert Burns a fost un simplu băiat de la țară, analfabet și sărac lipit pământului, care a sfârșit prin a deveni un bețiv. Și totuși, această lume a devenit mai frumoasă datorită poeziilor sale. Altfel spus, el a reușit să smulgă din pământ mărarăcinii inițiali și a plantat în locul lor o tufă de trandafiri. Booker T. Washington s-a născut în sclavie, purtând stigmatul rasei și al culorii pielii sale. Prin toleranța și deschiderea sa interioară, el s-a dovedit însă un VISĂTOR, lăsând o impresie încă vie asupra rasei umane.

Beethoven a fost surd, iar Milton orb, dar numele lor vor dura atât timp cât va dura istoria umanității, pentru că ei au îndrăznit să viseze și să își traducă visele în gânduri ordonate.

Înainte de a trece la capitolul următor, aprinde în mintea ta flacăra speranței, a credinței, a curajului și a toleranței. Dacă îți vei cultiva aceste stări de spirit și dacă vei aplica principiile descrise în această carte, tot restul va veni la tine, atunci când vei fi PREGĂTIT. Iată cum a exprimat Emerson acest gând: „Orice proverb, orice carte, orice cuvânt care te poate sprijini și care te poate alina va veni cu siguranță la tine. Orice prieten de care vei dori să te apropii prin blândețea și gingășia sufletului tău, nu prin voința ta fantastică, te va strânge în îmbrățișarea lui.”

Există o diferență între A-ȚI DORI ceva și A FI PREGĂTIT să îl primești. Nimeni nu este *pregătit* pentru a primi ceea ce își dorește dacă nu începe prin a *crede* că poate obține lucrul respectiv. Starea de spirit necesară este CREDINȚA, nu doar speranța sau simpla dorință. O premisă esențială a credinței este deschiderea mentală. Mințile închise nu pot inspira credința, curajul și convingerea. Reține: dacă dorești să te bucuri de abundență și de prosperitate, precum și de o poziție socială înaltă, nu ai nevoie de un efort mai mare decât cel necesar pentru a suferi de sărăcie și de lipsuri. Un mare poet a descris în mod corect acest adevăr universal în următoarele versuri:

Eu m-am tocmnit cu Viața pentru-un leu,
Și Viața doar atât mi-a dat.

Când la sfârșit m-am socotit,
Cât să trăiesc am adunat.
Căci Viața nu-i decât un șef corect,
Mi-a dat exact cât am cerut.
De vină sunt că nu m-am priceput
să-ntreb, când pactul am semnat.
Și am trudit pe bani puțini,
Ca mai târziu să înțeleg,
Că mult mai mult mi-ar fi plătit,
De-aș fi știut cât să pretind.